

Programme Achat Produits de

Réalisez d'importantes économies sur les produits D-link, interdit à la

Les partenaires reçoivent jusqu'à 50% du prix public et peuvent acheter jusqu'à 2 produits par modèle tous produits confondus, sur une période de 12 mois.

4 avantages que vous devez savoir sur le programme

1



Réduction substantielle du prix, d'où une diminution significative des coûts associés aux ventes et au développement de solutions.

2



L'achat est réalisé directement à partir du stock de votre distributeur sélectionné ; les équipements sont donc disponibles

3



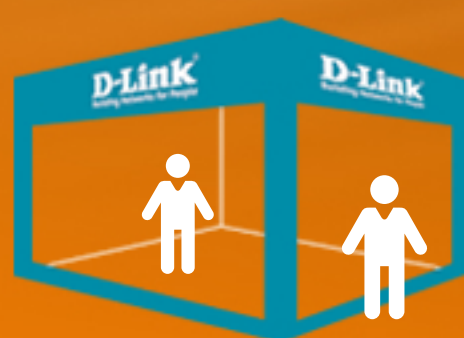
Les prix plus faibles du matériel et des services réduisent l'investissement requis pour vendre des produits et services D-Link plus

4



L'accès aux équipements de démonstration aide les partenaires à développer un savoir faire concernant les produits, élément essentiel en vue de conclure un projet et de

Les Produits



Démonstrations lors de salons et autres événements



Utilisation interne



Formations



Support avant/après vente

Les partenaires ayant achetés des produits de démo peuvent les utiliser pour

FAQs



Combien de produits un partenaire peut-il commander?



Les achats de produits de démonstration sont limités à deux unités par modèle, par partenaire pendant une période de 12 mois. Les produits de démonstration doivent être conservés pendant au moins six mois avant d'être revendus.



Quels produits D-Link sont disponibles par le biais de ce programme?



Tous les produits D-Link sont disponibles par le biais du programme de démonstration. Toutefois, la disponibilité des produits peut varier en fonction des pays, veuillez donc vérifier en vous adressant à votre représentant commercial D-Link.



Comment avoir accès à ce programme?



Simplement en remplissant le formulaire d'achat démo sur votre portail VIP+. votre distributeur vous contactera afin de finaliser la commande.